

Installé sur Toulouse, le groupe AXIDOC regroupe trois concessions XEROX sur le secteur de la Haute Garonne, l'Ariège et l'Aude. Le groupe est implanté depuis plus de 10 ans. Etant en plein développement nous recherchons des commerciaux sur le secteur de la Haute Garonne et l'Ariège.

Le poste :

Sous la direction d'un chef des ventes, vous devrez :

- Gérer et développer votre portefeuille client
- Etablir une stratégie en approche conquête sur votre secteur
- Prendre des rendez-vous avec les décideurs clés
- Négocier et signer de nouveaux deals
- S'assurer de la qualité de vos relations clients par un suivi régulier de vos contacts

Vous interviendrez auprès d'une clientèle très diversifiée (PME-PMI, grands comptes, public comme privé ...). De nombreuses formations pour vous accompagner sur la montée en gamme de vos responsabilités ainsi que les possibilités d'évolution vous sont offertes et destinées.

Le profil :

De formation commerciale Bac +2/3, et/ou Ecole de commerce, vous avez une certaine expérience dans la vente. Vous êtes autonome, motivé et impliqué dans votre travail. L'écoute, la curiosité, l'autonomie, l'enthousiasme, votre tempérament accrocheur vous permettront d'atteindre et de dépasser les objectifs.

Permis B indispensable

Package :

Entre 40 et 60 K€ fixe + variable

Variable non plafonné

Primes et avantages : Challenge, Incentive, Prime sur objectif

Voiture de fonction après la période d'essai

Tickets restaurants